

Wie können wir uns gegenseitig unterstützen? Wie wollen wir die Community weiterentwickeln?

Vernetzungsworkshop O-Mamori Community, 11.10.2025

Inhalt

A.	Themensammlung	2
1.	Fragen World Café	2
1.	Sammlung von Themen	2
B.	Reichweite - gegenseitige Unterstützung, z.B. Newsletter und Co.	3
1.	Ergebnisse der Arbeitsgruppe	3
2.	Einschätzung / Beratungsempfehlung.....	3
C.	Finanzierung unserer Arbeit	4
1.	Ergebnisse der Arbeitsgruppe	4
2.	Einschätzung / Beratungsempfehlung.....	4
D.	Professionalisierung unserer Arbeit	5
1.	Ergebnisse der Arbeitsgruppe	5
2.	Einschätzung / Beratungsempfehlung.....	5

... Danke für Euer Engagement und Euer Vertrauen! 😊

A. Themensammlung

1. Fragen World Café

2. Was fasziniert mich an der Community? Wo sehe ich Potenzial?
3. Meine aktuellen Herausforderungen. Und aktuelle Situation / Kapazitäten?
4. Das sollten wir jetzt besprechen, entwickeln, uns austauschen, damit aus der Community größter Nutzen entsteht.

Auf dem Workshop wurden vor allem Fragen 2 und 3 bearbeitet.

1. Sammlung von Themen

Zunächst wurden Themen gesammelt, die die Teilnehmenden interessieren und zu denen sie sich gerne austauschen würden:

- 1. Reichweite - gegenseitige Unterstützung, z.B. Newsletter und Co.**
- 2. Finanzierung unserer Arbeit**
- 3. Professionalisierung unserer Arbeit**
4. Gute Organisation und Aktivierung von Selbsthilfegruppen
5. Rekrutierung neuer Ehrenamtlicher

In der zur Verfügung stehenden Zeit wurden die Themen 1 bis 3 in kleinen Gruppen bearbeitet. Aber auch die beiden anderen Themen waren interessant und sollten gegebenenfalls später wieder aufgegriffen werden.

B.Reichweite - gegenseitige Unterstützung, z.B. Newsletter und Co.

1. Ergebnisse der Arbeitsgruppe

- Brücken bauen
- Veranstaltungsvernetzung: Wir bewerben Sie gegenseitig. Wenn möglich, nehmen wir daran teil.
- O-Mamori Kongress Präsenzunterstützung: O-Mamori ermöglicht Teilnahme oder Ausstattung bei Kongressen.
- O-Mamori "Out-of-the-box" Roadshow: Materialien zur Öffentlichkeitsarbeit, die sowohl die Community als auch das einzelne Mitglied stärkt.
- O-Mamori bewirbt Plattform: Starker Wunsch, viele der Inhalte auf der Plattform öffentlich zu machen, für die, mit dir zusammenarbeitend, die Reichweite und Sichtbarkeit zu erhöhen.
- Solidarität bei Awareness-Tagen: Wir weisen gegenseitig darauf hin und stärken uns so.
- Event Sponsoring: Vielleicht können einzelne Events unterstützt werden, so dass alle Seiten einen Nutzen haben.

2. Einschätzung / Beratungsempfehlung

Aus meiner Sicht geht es hier vor allem **ums konkrete Tun**.

Austausch und Informationen sind sicherlich hilfreich, aber die Ergebnisse und Wünsche der Arbeitsgruppe waren schon recht konkret und umsetzbar

Vor allem Unterstützung bei den Inhalten, sowohl auf der O-Mamori-Plattform als auch bei den Inhalten der Teilnehmenden, **die es bereits gibt**. Wie können diese gegenseitig geteilt werden? Wie können diese an die Öffentlichkeit gegeben werden, um für alle die Sichtbarkeit zu erhöhen? **Das zu koordinieren und praktisch "machen"**.

C. Finanzierung unserer Arbeit

1. Ergebnisse der Arbeitsgruppe

- Krankenkassen, individuelle Projekte und Kassen, bundesweit, regional, Pauschalförderung.
- Stiftungen: Antrag anpassen
- Private Spenden und Aktionen: Regelmäßige Förderer
- Spenden statt Geburtstag
- Erbschaftsmarketing
- Wirtschaftsunternehmen
- Sachspenden
- Bußgelder: Amtsgerichtsliste
- Mitgliedsbeiträge
- Sponsoring: Vertrag, Buchhaltung (Vereinsrecht / Gemeinnützigkeit beachten!)
- Kontostand: Rücklagenmanagement
- Eigener Shop

2. Einschätzung / Beratungsempfehlung

Hier gibt es zum einen, wie es scheint, den größten Lernwunsch und Lernbedarf, und auf der anderen Seite auch schon beachtliche, praktische Erfahrungen. Also, im positiven Sinne, ein Wissensgefälle, so dass die Community voneinander lernen kann. Schon bei der Vorstellung gab es viele interessierte Rückfragen, und das hätte noch sehr lange so weitergehen können.

Ich würde das Thema in mindestens **zwei Online-Workshops aufgreifen**. Jeweils eine Mischung aus theoretischem Input und Überblick, und dann beispielsweise aus der Praxis Best Practices und gegenseitigen Austausch oder kollegialem Fallbeirat an einem konkreten Beispiel. Themenwünsche und Wissensstände könnten im Vorfeld abgefragt werden.

Auf jeden Fall viel Zeit für den **moderierten Erfahrungsaustausch** der Community untereinander. Das kann ich mir sehr gut vorstellen. Zum einen mit meinem inhaltlichen Hintergrund im Thema Fundraising (bin zertifizierter EU-Fundraiser), als auch von der Moderation des Erfahrungsaustausches her.

Das Ganze könnte noch durch eine Mailing-Liste oder einen Social Messenger ergänzt werden, auf den direkt Fragen und Antworten untereinander gestellt werden könnten.

D. Professionalisierung unserer Arbeit

1. Ergebnisse der Arbeitsgruppe

- Profesionalität ist im Ehrenamt limitiert oder nur eingeschränkt möglich.
- Ziele erreichen heißt, Profesionalität erhöhen.
- Eine Patientenorganisation ist ab einer gewissen Größe nicht mehr rein ehrenamtlich zu führen.
- Hauptamt versus Ehrenamt? Wichtig, im Blick zu behalten.

2. Einschätzung / Beratungsempfehlung

Hier waren Teilnehmenden auch sehr zufrieden mit dem Austausch und der Diskussion, soweit ich es mitbekommen habe, ich war bei allen Gruppen mal kurz mit dabei.

Dieser Austausch steht aber eher noch am Anfang, und es sind eher grundsätzliche Themen mit der Überschrift "Organisationsentwicklung im Verein". Sich überhaupt erstmal mit dem Thema zu beschäftigen, **zu klären, wie stehe ich mit Professionalisierung, macht das Sinn, wie gehe ich das an.**

ich kann es nicht abschätzen, wie sehr es auch für andere Teilnehmenden interessant ist. Denke aber, für einen Teil der Gruppe macht es durchaus Sinn und wäre das Interesse da, sich einfach darüber auszutauschen.

Die Begleitung und Organisationsentwicklung von Vereinen ist ein Schwerpunkt von mir. Ich könnte hier gerne mit Erfahrungen von anderen Vereinen zur Seite stehen.

Und auch hier scheint mir das voneinander lernen sehr fruchtbar zu sein, aber eher noch grundsätzlicher und weniger konkret als zum Beispiel beim Thema Finanzierung.